



Οι διενέξεις στο διεθνές εμπόριο δεν είναι καλές για τις επιχειρήσεις και την οικονομία

Luisa Santos, Διευθύντρια Διεθνών Σχέσεων, BusinessEurope

Το 2019 είναι κρίσιμη χρονιά για την Ευρώπη. Υπάρχει το ρίσκο ότι στις Ευρωπαϊκές εκλογές το Μάιο, οι οποίες θα καθορίσουν το καινούριο Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο και την Ευρωπαϊκή Επιτροπή, θα δούμε περαιτέρω άνοδο του λαϊκισμού. Πρέπει επομένως να βρούμε τρόπους, και μέσω των πολιτικών διεθνούς εμπορίου και επενδύσεων, να αντιμετωπίσουμε τις εύλογες ανησυχίες των πολιτών. Δεν πρέπει να ξεχνάμε ότι παρότι η Ευρωπαϊκή Ένωση δεν είναι τέλεια, έχει φέρει πρωτοφανή ειρήνη και ευημερία στην ήπειρο.

Σε αυτό το πλαίσιο, οι επιχειρήσεις έχουν ρόλο κλειδί στην κοινωνία. Ο ιδιωτικός τομέας είναι η κύρια πηγή εργασίας, που αντιπροσωπεύει το 80% του συνόλου των θέσεων εργασίας στην ΕΕ. Ο Ευρωπαϊκός ιδιωτικός τομέας επίσης είναι ζωντανός και καινοτόμος. Το 2016 επένδυσε σχεδόν €200 δις. στην ανάπτυξη νέων προϊόντων, υπηρεσιών και τεχνολογιών και χρηματοδότησε δημόσιες υπηρεσίες, μέσω φόρων, με περισσότερα από €2 τρις.

Σε αυτή την σημαντική και δύσκολη χρονιά, η Επιτροπή Διεθνούς Εμπορίου και Επενδύσεων (IRC) της BusinessEurope είχε την ευκαιρία να συναντηθεί στην Αθήνα, φιλοξενούμενη από το Ελληνικό της μέλος, το ΣΕΒ σύνδεσμο επιχειρήσεων και βιομηχανιών.

Οι δύο ημέρες συναντήσεων (30 και 31 Ιανουαρίου) προσέφεραν την ευκαιρία στην Επιτροπή να συζητήσει με την ελληνική βιομηχανία και την Ελληνική Κυβέρνηση πώς η Ελλάδα μπορεί να επωφεληθεί περισσότερο από το διεθνές εμπόριο και τις επενδύσεις για να βελτιώσει της ανταγωνιστικότητά της εντός και εκτός ΕΕ.

Αν κοιτάξουμε τη μεγάλη εικόνα, οι Ευρωπαϊκές επιχειρήσεις αντιμετωπίζουν σήμερα βασικές προκλήσεις όπως το Brexit, τις ανατροπές και τις εντάσεις στο διεθνές εμπόριο που οδηγούν στον εμπορικό προστατευτισμό.

Παρότι η προγραμματισμένη ημερομηνία – 29 Μαρτίου – που το Ηνωμένο Βασίλειο θα αποχωρήσει επίσημα από την ΕΕ πλησιάζει γοργά, δεν είναι ξεκάθαρο ακόμα και σήμερα με ποια συμφωνία θα ολοκληρωθεί η αποχώρηση τελικά. Το σενάριο της μη-συμφωνίας, με το Ηνωμένο Βασίλειο, είναι το χειρότερο πιθανό αποτέλεσμα. Θα οδηγήσει σε μεγάλη αναταραχή στις επιχειρήσεις και τους πολίτες και επομένως είναι ένα αποτέλεσμα το οποίο όλοι θέλουμε να αποφευχθεί.

Η διεθνής τάξη, και ιδίως το παγκόσμιο εμπορικό σύστημα, βιώνουν σοβαρές ανατροπές, καθώς απομακρυνόμαστε από την ανοικτή και βασισμένη σε κανόνες λειτουργία της αγοράς που εγκαθιδρύθηκε μετά το τέλος του Β' παγκοσμίου πολέμου. Αυτό εκφράζεται μέσω της έλλειψης εμπιστοσύνης σε θεσμούς όπως τα Ηνωμένα Έθνη το ΝΑΤΟ, και ο Παγκόσμιος Οργανισμός Εμπορίου. Αρκεί μια ανάγνωση των εμπορικών σχέσεων και δεικτών με εμπορικούς εταίρους όπως η ΗΠΑ και η Κίνα για να γίνει αντιληπτό το μέγεθος του προβλήματος.

Όταν τα κράτη αποφασίζουν να λάβουν μονομερείς εμπορικές και επενδυτικές θέσεις αντί να χρησιμοποιούν κοινά αποδεκτούς κανόνες, όλο το διεθνές εμπορικό σύστημα τίθεται σε κίνδυνο και κάνει τη διεθνή συνεργασία των επιχειρήσεων πιο δύσκολη.



Για παράδειγμα, οι Ευρωπαϊκές εξαγωγές σε ασάλι και αλουμίνιο αντιμετωπίζουν 25% επιπλέον δασμούς όταν εξάγονται στις ΗΠΑ, καθώς οι ΗΠΑ θεωρούν αυτές τις εισαγωγές ως απειλή για την εθνική τους ασφάλεια. Οι Ευρωπαϊκές επιχειρήσεις που παράγουν στην Κίνα και εξάγουν στις ΗΠΑ επηρεάζονται επιπλέον από τους επιπρόσθετους δασμούς που επιβάλλουν οι ΗΠΑ στην Κίνα.

Και οι δυσκολίες δεν τελειώνουν εδώ. Υπάρχει ακόμα η απειλή επιπρόσθετων δασμών από τις ΗΠΑ, που καλύπτουν όλες τις εισαγωγές από την Κίνα, καθώς επίσης και δυνητικούς δασμούς στην εξαγωγή Ευρωπαϊκών αυτοκινήτων στις ΗΠΑ.

Όλα αυτά τα μέτρα δημιουργούν νέα εμπόδια στο διεθνές εμπόριο. Αντί να ανοίγουμε αγορές, τις κλείνουμε. Τελικά, αυτό θα επιφέρει μεγαλύτερο κόστος στις επιχειρήσεις και στους καταναλωτές. Αυτό δεν είναι καλό νέο για την οικονομία. Πρέπει να αντιστρέψουμε αυτές τις τάσεις και λογικές.

***Trade tensions are not good for business or the economy***

Author: Luisa Santos, International Relations Director, BusinessEurope

2019 is a crucial year for Europe. There is a risk that during the European elections in May, which will determine the new European Parliament and European Commission, we will see a further rise in populism. We therefore need to find ways, including through our trade policy, to address the legitimate concerns and anxieties of the people. We should not forget that although the EU is not perfect, it has brought unprecedented peace and prosperity in the continent.

In this context, the role of business in the society is key. The private sector is a major source of employment, accounting for 80% of all jobs in the EU. The European private sector is also vibrant and innovative. In 2016, it invested almost €200 billion in the development of new products, services and technologies and financed public services, through taxes, with over €2 trillion.

In this important and challenging year BusinessEurope International Relations Committee had the opportunity to meet in Athens, hosted by our Greek member, the Hellenic Confederation of Enterprises (SEV).

The two days of meetings (30 and 31 January) offered a good opportunity to engage with high-level representatives from the Greek government and private sector and discuss how Greece can benefit more from trade and investment and improve its competitiveness in Europe and abroad.

Looking at the broader picture, European businesses face today some key challenges namely Brexit, disruption of the global order and rising trade tensions that are leading to protectionism.

Although the date when the UK is scheduled to officially exit the EU – 29 March – is fast approaching, it is still not clear today what will finally happen. A no-deal scenario with the UK leaving the EU without any agreement is the worst possible outcome. It would lead to major disruption for business and citizens and therefore it's an outcome that we all want to avoid.

The international order and the global trading system in particular are experiencing serious existential threats, as we move away from the liberal, rules-based order established after the end of WWII. This is expressed through the lack of trust in institutions such as the United Nations and NATO, as well as the crisis in the World Trade Organisation and trade wars – look at the relations between the US and China.

When countries decide to take unilateral actions, instead of using a rules-based approach, the whole trading system is in jeopardy and we make life more difficult for companies.



For instance, European exports of steel and aluminium are now facing additional 25% duties when exported to the US because the US considers them to be a threat to national security. European companies producing in China and exporting to the US are also being affected by additional duties the US has decided to impose on goods coming from China.

And this is not over. There is still the threat of additional duties from the US covering all imports from China and potential duties on EU car exports in the US.

All these measures are creating new obstacles to trade. Instead of opening markets we are closing them and ultimately this will have a cost for companies and consumers. This is not good news for companies or the economy. We need to reverse this trend.